El futur immobiliari es decideix ara

CSiM CLÚSTER DE SERVEIS IMMOBILIARIS

Inmodate 2026 // Jornada de immersió estratègica sobre la transformació empresarial a l'ecosistema de serveis immobiliaris

BARCELONA 26 DE NOVEMBRE 2026

DOSSIER DE PATROCINI

La jornada anual on el sector immobiliari pensa, ordena, i activa el seu futur.

DATA
26 nov 2026

ASSITENTS PREVISTOS
120

FORMAT
Mitja jornada
09:30 - 16:30

PERFIL
Directius d'empreses del sector

INMODATE fa cinc anys.

Any rere any, és la trobada dels socis del CSIM al voltant dels temes que marquen el sector immobiliari: taules rodones, ponències i un espai de networking entre professionals i empreses del clúster.

Cinc edicions consecutives creixent en rellevància, qualitat i diversitat de perfils entre els socis: hi participen cada cop més empreses dels serveis inmobiliaris amb un objectiu compartit — fer avançar el sector des de la col·laboració.

CINC EDICIONS DE INMODATE



Primera edició:
Concentració empresarial

2022



Segona edició:
Estratègies de client

2023



Tercera edició:
Estratègies digital i innovació

2024



Quarta edició:
Més talent > Més futur

2025

L'estratègia empresarial com a eix central

El sector immobiliari ha entrat en un moment de canvi que ja no es pot abordar amb ajustos parcials: concentració empresarial, digitalització, transparència, dades, finançament, rehabilitació, talent.

La pregunta central del fòrum: davant d'aquest canvi, quin és el proper pas de cada empresa?

A QUI S'ADREÇA

Un fòrum pensat per connectar actors complementaris, no per reunir un subsector amb si mateix

Gestors i operadors de serveis immobiliaris

Empreses que gestionen actius, relació amb clients, operativa de serveis o transaccions immobiliàries. Administradors de finques, agències, operadors de comunitats, gestors de carteres i actius.

Proveïdors de solucions per a edificis

Empreses que aporten capacitat tècnica i operativa sobre l'actiu i l'edifici: manteniment, rehabilitació, eficiència energètica, accessibilitat, facility management

Indústria de suport al sector

Perfils que habiliten el conjunt: tecnologia, dades, finançament, assegurances, consultoria, formació i serveis jurídics.

PER QUÈ COL·LABORAR-HI

No és el patrocini d'un acte. És associar-se al relat de transformació del sector.

- Posicionament en una jornada amb narrativa de transformació sectorial, no d'activitat corporativa
- Accés a un ecosistema qualificat de directius i empreses del sector immobiliari i la seva cadena de valor.
- Visibilitat integrada: presència al programa, materials, comunicació prèvia i contingut post-jornada.
- Networking de qualitat, no massificat — pensat per generar contactes reals.

El fòrum convoca 120 professionals i directius d'empreses amb capacitat de decisió.

Però més enllà de la visibilitat, el que fa distintiu INMODATE és la seva narrativa: estratègia empresarial, ecosistema, cooperació i activació de projectes tractors. Un partner no apareix en un stand: apareix dins d'un relat.

120 professionals i directius amb capacitat de decisió

+16.000 Comunitats gestionades de 34 immobiliàries

+300.000 habitatges gestionats

MODALITATS DE COL·LABORACIÓ

Sense patrocinador principal: dos paquets senzills pensats perquè diverses empreses hi puguin participar alhora.

SENZILL

Patrocini simple

350€ +IVA

- Logo als **materials promocionals i a la comunicació de l'esdeveniment**
- **Logo al web** de l'esdeveniment
- Menció conjunta a la **newsletter i a les xarxes socials**
- **Material promocional a les taules** (fullets, targetes, mostres)
- **2 entrades** a l'esdeveniment (valor 65 €/unitat)
- **Menció com a col·laborador** al correu als inscrits

PREMIUM

Patrocini premium

500€ +IVA

- **Logo destacat** a tota la comunicació i a les acreditacions
- **Logo al web de l'esdeveniment**
- Publicació específica a **xarxes socials** i menció destacada a la **newsletter**
- Logo a les **pantalles de benvinguda i projeccions**
- **Menció verbal** durant l'esdeveniment
- **Material promocional** a les taules i amb l'acreditació de cada assistent
- **3 entrades** a l'esdeveniment (valor 65 €/unitat)
- Patrocini d'una **part del programa** (taula rodona, conversa, coffee break...)

Totes les modalitats inclouen la possibilitat d'adaptar drets i encaix narratiu a cada partner. Cap de les dues categories son exclusives

IDEES ADDICIONALS (A LA CARTA)

Completeu el vostre patrocini a la carta: si teniu una altra idea, parlem-ne.

Coffee break patrocinat

La pausa de café o networking porta el nom de la marca

Sorteig amb premi

El partner aporta el premi; vosaltres li doneu protagonisme durant el sorteig en directe.

Regal a la sortida

Un detall físic amb el vostre logo que els assistents s'emporten a casa.

Roll-up propi a l'entrada

Porteu el vostre propi roll-up; nosaltres reservem l'espai a la zona de registre.

RESUM COMPARATIU

Beneficis inclosos per nivell

Beneficis	Simple	Premium
Material a les taules	✓	✓
Material junt amb l'acreditació	—	✓
Logo a la comunicació	Estàndard	Destacat
Logo al web de l'esdeveniment	✓	✓
Newsletter i xarxes	Menció conjunta	Menció in específica
Logo acreditacions i pantalles	—	✓
Entrades al #Inmodate2026	2	3
Mencio verbal a l'esdeveniment	—	✓
Patrocini d'una part del programa	—	✓

L'ecosistema dels serveis immobiliaris

CLÚSTER
DE SERVEIS
IMMOBILIARIS

El Clúster de Serveis Immobiliaris (CSIM) és l'ecosistema dels serveis immobiliaris on connectem el sector i transformem el futur.

Agrupa **86 empreses sòcies** que representen tota la cadena de valor del sector — administració de finques, productes i serveis a l'edifici, construcció i rehabilitació, solucions digitals i agents de l'entorn—, generant un **espai únic** on compartir coneixement i crear relacions de negoci.

CSIM impulsa la professionalització i la innovació del sector a través de formacions, visites estratègiques i espais de networking, amb una activitat que el 2025 va sumar **53 activitats, 1.078 participants i 6 projectes** desenvolupats. Això consolida CSIM com el punt de contacte permanent entre empreses, talent i institucions del sector immobiliari català.

www.csim.es

CSiM CLÚSTER DE SERVEIS IMMOBILIARIS

Parlem-ne.

Si la proposta t'interessa, escriu-nos per reservar el teu espai de patrocini a InmoDate. Places limitades per nivell

Naia Vivanco, Responble de comunicació i esdeveniments

naia.vivanco@csim.es

+(34) 627 073 571