

XSCALE A CORUÑA 2026

DOSSIER DE PRESENTACIÓN B2B

*Catálogo Ejecutivo de Scaleups Internacionales e Innovación Abierta
Oportunidades de Alianza, Transferencia Tecnológica y Negocio en Galicia*



**XSCALE
A CORUÑA**

The atlantic Gateway to Europe

El primer programa de inmersión y softlanding de Galicia diseñado para conectar las Scaleups más disruptivas con el ecosistema tecnológico e industrial del Atlántico

26-28 Octubre 2026 | A Coruña, Galicia, SPAIN

Oficina de
**PROMOCIÓN TECNOLÓGICO
INDUSTRIAL**

XScale A Coruña es un programa de softlanding para scaleups impulsado para conectar el ecosistema empresarial y tecnológico de Galicia con scaleups internacionales de alto potencial, seleccionadas mediante un riguroso proceso de captación y evaluación a nivel global.

El programa reúne cerca de 20 de las scaleups innovadoras en sectores clave como Inteligencia Artificial, eSalud, Biotecnología, Energías Renovables, ConTech, Economía Circular, Industria 5.0 y TIC, procedentes de más de 15 países de América Latina, Europa, África y Asia.

Durante el programa, estas empresas presentarán sus proyectos de escalado a empresas locales y centros tecnológicos y de investigación gallegos para encontrar sinergias y validar sus proyectos, adaptar sus soluciones al mercado local y explorar vías de colaboración comercial e industrial. El presente dossier contiene las fichas ejecutivas de cada una de las scaleups participantes, orientadas a al ecosistema de Galicia, con el objetivo de facilitar la identificación de oportunidades concretas de pilotos, acuerdos comerciales, transferencia tecnológica y sinergias estratégicas que impulsen la competitividad y la innovación del tejido productivo gallego y el establecimiento de centros de trabajos en nuestra área.

Resumen de inversión y empleo previstos (empresas confirmadas y pendientes de confirmación)

Inversión total prevista: 6.768.000 € (cifra combinada de importes declarados en EUR y USD por cada empresa)

Creación de empleo estimada: 95 puestos de trabajo

Índice de Empresas Candidatas seleccionadas

Nº	Empresa	País	Sector / Especialidad
1	GLOBAL BIOREFINERIES	Perú	Biotecnología Industrial & Economía Circular
2	NORAD	Estados Unidos	TIC / Inteligencia Artificial Aplicada & Infraestructura Digital
3	VR IN SITU	Estados Unidos / Venezuela	Tecnologías Inmersivas / Realidad Virtual, Mixta & Entretenimiento
4	SEALEAD	Brasil	TIC / Ecosistemas Cognitivos Industriales & Industria 5.0
5	RECRAFT	Francia / España	Economía Circular, Moda Sostenible & Upcycling Textil
6	PHLO	Reino Unido	eSalud / Healthtech & Infraestructura Farmacéutica Digital
7	NEXO	El Salvador / EE. UU.	ConTech / PropTech & Inteligencia de Ejecución Urbana
8	VÉRTICE	Chile	Energía, Automatización Industrial & IoT para Infraestructura Crítica
9	MERLIN	Argentina	eSalud / Inteligencia Artificial Conversacional Sanitaria
10	SUNCAST	Chile	Energías Renovables & Inteligencia Artificial Predictiva
11	BETACODE	El Salvador	TIC / Visión Computacional & Seguridad Laboral (Edge AI)
12	SISTICA	Colombia	TIC / IA Agéntica, RPA & Ciberseguridad
13	TRYB Loyalty	Marruecos / España	TIC / Software SaaS para Comercio, Hostelería & Fidelización Digital
14	HealthWallet.me	Rumanía	eHealth / Interoperabilidad de Datos Sanitarios & IA en Dispositivo
15	NEDPARK ALGERIE	Argelia / Francia	Energías Renovables / Ingeniería Fotovoltaica & Reciclaje
16	CHUCAW	Chile	Agritech / Climatech & Inteligencia Territorial Satelital

1. GLOBAL BIOREFINERIES (Perú)

Razón Social:	Biorrefinerías del Perú S.A.C.
Proyecto Principal:	Global Biorefineries Hub Europe
Ubicación de Origen:	Lima / San Isidro, Perú (Fundada en 2022)
Sector / Industria:	Biotecnología Industrial & Economía Circular
Contacto Directo:	Luis Gustavo Castillo Sebastián (Cofundador y CEO)
Web & Canales:	www.bioleatherlab.com

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Plataforma de biotecnología industrial y biorrefinería modular que fracciona y valoriza integralmente residuos agroindustriales, cerveceros, agrícolas y pesqueros para transformarlos en biomateriales (como biocuero a través de BioleatherLab), omega-3, proteínas, pigmentos naturales y bioestimulantes de alta eficiencia para agricultura regenerativa.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Tecnología propia de extracción, fraccionamiento en cascada, bioprocesos en biorreactores y cultivo de microalgas. Modelos semánticos e IA para optimización de formulaciones. Cuenta con la spin-off validada BioleatherLab en fase de producción piloto.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

4 clientes activos y +20 empresas internacionales en pipeline. Acuerdos comerciales de compra por +300.000\$ USD y carta de intención comercial de una firma italiana para la adquisición potencial de 90.000 m² de biomaterial.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Corporación Hijos de Rivera / Estrella Galicia (valorización de bagazo y levaduras), Inditex y FINSA (biomateriales y biocompuestos de packaging), CETIM, Universidade da Coruña, BIOGA, Clusaga y ANFACO-CECOPECA.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	200.000 € para la implantación del nodo europeo de biorrefinerías modulares.
Creación de Empleo Estimada:	10 personas (perfiles de investigación I+D, bioprocesos, ingeniería y desarrollo comercial).
Necesidades Clave de Escalado:	Socio local industrial para suministro de materia prima residual, centro tecnológico colaborador para escalado de planta piloto, espacio de laboratorio y acompañamiento institucional.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Luis Gustavo Castillo (CEO), José R. Cachay (Director Científico, PhD cand. Univ. of Sheffield), Cynthia Castillo (CFO) y Natalia Zeballos (CMO). Equipo técnico de 13 profesionales (80% mujeres en área STEM).

2. NORAD (Estados Unidos)

Razón Social:	NORAD LLC
Proyecto Principal:	NORAD Atlantic
Ubicación de Origen:	Towson, Maryland, Estados Unidos (Fundada en 2022)
Sector / Industria:	TIC / Inteligencia Artificial Aplicada & Infraestructura Digital
Contacto Directo:	Ray Sarma (Co-fundador & AI/ML Lead) y Diego Toledo (Co-fundador & CSO)
Web & Canales:	https://norad.co/

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Infraestructura digital que despliega agentes autónomos y arquitecturas de automatización sobre los sistemas existentes de las pymes industriales (ERP, CRM, telefonía, inventario) sin necesidad de reemplazar software ni asumir riesgos de implantación. Vende capacidad operativa directa.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Tres productos propietarios en producción: LIA (pipeline conversacional de voz full-duplex de baja latencia con clonación y code-switching), VELA (inteligencia operativa inmobiliaria) y ScoopSync (middleware event-driven para orquestación de inventario y pedidos). Arquitectura multi-tenant aislada por cliente.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

+50 organizaciones cliente activas en Maryland, Virginia y Washington DC. Genera más de 1,8M\$ USD de valor económico anual acumulado en su cartera de clientes. Reducción de más de 40 horas mensuales por proceso en pymes.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Empresas agroalimentarias y conserveras, logística portuaria, sector textil, etc. Busca también alianzas con empresas del sector TIC

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	60.000 \$ USD para el despliegue inicial de la filial europea NORAD Atlantic.
Creación de Empleo Estimada:	3 personas (incorporación progresiva de ingenieros locales y gestores de cuenta).
Necesidades Clave de Escalado:	Socio local integrador, espacio de oficina/coworking, vinculación con universidades locales para cantera de talento de ingeniería y acompañamiento institucional.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Ray Sarma (AI/ML Lead, líder del proyecto en España), Diego Toledo (CSO), K. Hirgeto (CEO) y Abou Makine (CTO). Equipo procedente de Goucher College y respaldado por el acelerador StarTUp de Towson University.

3. VR IN SITU (Estados Unidos / Venezuela)

Razón Social:	VR IN SITU TECHNOLOGIES INC.
Proyecto Principal:	SAVI / AssessFlow / VR SEAT
Ubicación de Origen:	Campbell, Delaware / Caracas, Estados Unidos / Venezuela (Fundada en 2022)
Sector / Industria:	Tecnologías Inmersivas / Realidad Virtual, Mixta & Entretenimiento
Contacto Directo:	Victor Wall González (COO) y Jaime Arenas Pineda (CEO)
Web & Canales:	www.vrinsitu.com

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Ecosistema de soluciones inmersivas XR/VR que abarca la orientación vocacional interactiva (SAVI en alianza con UCAB), la evaluación de habilidades blandas y talento corporativo (AssessFlow en alianza con EY) y la transmisión inmersiva de eventos deportivos en directo 8K (VR SEAT).

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Propiedad intelectual y software propio desarrollado en Unity para captura, procesamiento audiovisual 360/VR, gamificación, análisis de conducta y streaming inmersivo de baja latencia a escala internacional.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

+70.000 descargas en su app. Alianza estratégica oficial con EY (atendiendo red de +190.000 empresas) y alianza con la Federación Venezolana de Fútbol (FVF) para las eliminatorias del Mundial FIFA 2030. Proyectos con Digitel, Movistar y Caracol TV.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Real Club Deportivo de A Coruña, Universidade da Coruña (UDC), clubes deportivos, universidades y consultoras de recursos humanos en Galicia así como empresas del sector Tic e audiovisual.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	5.000.000 \$ USD (Ronda de inversión global para producción de hardware y licencias).
Creación de Empleo Estimada:	12 personas (desarrolladores Unity/XR, backend, producción audiovisual, soporte técnico y ventas).
Necesidades Clave de Escalado:	Socio local en sector deportivo y educativo, centros tecnológicos para desarrollo inmersivo, espacio operativo y equipo humano especializado.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Jaime Arenas (CEO), Victor Wall (COO) y Hernán Piña (CTO). Equipo multidisciplinar especializado en producción XR, desarrollo de software e infraestructura de streaming.

4. SEALEAD (Brasil)

Razón Social:	SEALEAD - SEARA DE LÍDERES LTDA.
Proyecto Principal:	COGNIT.AI
Ubicación de Origen:	Campinas, São Paulo, Brasil (Fundada en 2006)
Sector / Industria:	TIC / Ecosistemas Cognitivos Industriales & Industria 5.0
Contacto Directo:	Armando Marsarioli Filho (Socio-Director)
Web & Canales:	www.sealead.net

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Plataforma cognitiva industrial que construye una Memoria Cognitiva Persistente para capturar, estructurar, preservar y hacer evolucionar el conocimiento técnico experto de ingenieros y operadores. Previene la pérdida de conocimiento por relevo generacional y acelera el diagnóstico de fallos en planta.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Integración de IA Generativa especializada, asistentes conversacionales para ingeniería, integración con SCADA/ERP/MES/CMMS, gemelos digitales cognitivos y gestión dinámica de Procedimientos Operativos Estándar (SOP) bajo arquitectura 'Human-in-the-loop'.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

Más de 40 años de trayectoria industrial de sus fundadores en Brasil, Europa y América Latina. Sistema en validación comercial y desarrollo de pilotos en la industria agroalimentaria y de mantenimiento avanzado.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Universidade da Coruña (UDC), centros tecnológicos industriales (CETIM, CTAG), clústeres empresariales (Naval, Automoción, Alimentación) e integradores OEM en Galicia, Industrias y empresas del sector TIC que puedan tener sinergias.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	103.000 € para el establecimiento del Centro Europeo de Ecosistemas Cognitivos Industriales en A Coruña.
Creación de Empleo Estimada:	8 personas (ingenieros de software, especialistas en IA/ML, ingenieros industriales y soporte al cliente).
Necesidades Clave de Escalado:	Socio local industrial para proyectos piloto, espacio físico para laboratorio/oficina y acuerdos con centros tecnológicos.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Armando Marsarioli Filho (Socio-Director, Candidato a PhD por la USP, Máster por UNICAMP con +40 años de experiencia industrial) y Luciana Garcia Silva Marsarioli.

5. RECRAFT (Francia / España)

Razón Social:	RECRAFT RECYCLING
Proyecto Principal:	Recraft Recycling
Ubicación de Origen:	Saint Paul Trois Châteaux / Barcelona, Francia / España (Fundada en 2023)
Sector / Industria:	Economía Circular, Moda Sostenible & Upcycling Textil
Contacto Directo:	Théo Folcher (Fundador y CEO)
Web & Canales:	www.recraftrecycling.fr

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Proyecto de economía circular especializado en el sobre-reciclaje (upcycling) de tejidos técnicos náuticos y aeronáuticos retirados (parapentes, paracaídas y globos aerostáticos). Convierte residuos técnicos impermeables y ultrarresistentes en prendas, accesorios y mobiliario sostenible de alto valor añadido.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Procesos propios y Know-How especializado en la recolección, clasificación, limpieza, patronaje y confección de materiales técnicos de alta resistencia. Evita la emisión de más de 70 toneladas de CO2 en sus dos primeros años.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

Marca comercial operativa con taller propio en Barcelona. Red comercial activa con 7 puntos de venta internacionales (Barcelona, San Sebastián, Bruselas y EE.UU.) y acuerdos en negociación en Copenhague, Berlín y Estocolmo.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Ecosistema textil gallego (Inditex, diseñadores y talleres locales), distribuidores de moda/outdoor, cadenas hoteleras, tiendas de deporte y administraciones públicas, fabricantes de parques infantiles y parques exteriores, empresas del sector contract.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	30.000 € para la ampliación de la capacidad productiva e instalación del taller local.
Creación de Empleo Estimada:	25 personas (la mayor previsión de empleo local de la convocatoria para confección, diseño, logística y taller).
Necesidades Clave de Escalado:	Espacio de taller/suelo industrial en el área de A Coruña, socio textil local para escalado productivo y red de distribución.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Théo Folcher (Fundador y CEO) lidera un equipo de 5 profesionales dedicados a tiempo completo a la gestión, diseño y taller de confección.

6. PHLO (Reino Unido)

Razón Social:	Phlo Technologies Ltd
Proyecto Principal:	Phlo Clinic / Phlo Connect
Ubicación de Origen:	Glasgow, Escocia, Reino Unido (Fundada en 2015)
Sector / Industria:	eSalud / Healthtech & Infraestructura Farmacéutica Digital
Contacto Directo:	Alistair Murray (Chief Operating Officer)
Web & Canales:	wearephlo.com

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Scaleup británica de tecnología sanitaria que desarrolla plataformas API de marca blanca (Phlo Connect) e infraestructura de software clínico para conectar a pacientes con proveedores de salud regulados, farmacias, aseguradoras e investigadores, mejorando el apoyo al paciente y la adherencia a tratamientos.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Infraestructura API propietaria (Phlo Connect), plataformas D2C/B2B (Phlo Clinic) y aplicaciones móviles especializadas (BrightTrack, WorkPhlo 2.0) integradas con sistemas de salud públicos (NHS Digital) e infraestructuras farmacéuticas.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

Facturación anual superior a 5M€ y +100.000 pacientes atendidos en el Reino Unido. Acuerdos comerciales B2B consolidados con gigantes como Morrisons Supermarket, Holland & Barrett y Cignpost. Equipo de 131 profesionales.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Servicio Galego de Saúde (SERGAS), CHUAC, redes de farmacias, hospitales privados, universidades gallegas y aseguradoras médicas, así como empresas del sector TIC que tengan conocimientos del sector salud o que tengan interés en generar sinergias.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	100.000 € para la expansión técnica y adaptación de su plataforma clínica al mercado español.
Creación de Empleo Estimada:	3 personas (desarrollo comercial, regulación sanitaria y operaciones locales).
Necesidades Clave de Escalado:	Socios locales en el sector sanitario gallegos, asesoramiento regulatorio e instituciones hospitalarias para pilotos de adherencia.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Adam Hunter (CEO), Alistair Murray (COO, farmacéutico colegiado con +30 años de experiencia) y equipo directivo de alta cualificación. Respaldados por inversores como Scottish Enterprise y ThairmBio.

7. NEXO (El Salvador / EE. UU.)

Razón Social:	Nexo Ecosystem Technology, S.A.S. de C.V.
Proyecto Principal:	NEXO Core & Infra
Ubicación de Origen:	San Salvador / Bethesda, Maryland, El Salvador / EE. UU. (Fundada en 2026)
Sector / Industria:	ConTech / PropTech & Inteligencia de Ejecución Urbana
Contacto Directo:	Diego Toledo (CEO y Fundador) y Abou Makine (CTO)
Web & Canales:	www.sistemanexo.com

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Plataforma de datos y coordinación operativa que actúa como la capa de ejecución de la ciudad construida. Coordina personas, edificios y materiales en obra mediante un Grafo Operativo propietario e IA, conectando la movilidad de trabajadores cualificados verificados con el flujo logístico de materiales.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Grafo operativo propietario que conecta en tiempo real trabajadores, activos y materiales. Motores de IA para matching de cuadrillas con credenciales digitales verificables (estándar TDMR-503SV) y módulo INFRA para gemelo digital de edificios.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

Despliegue activo en obra real coordinando a 10 trabajadores certificados en El Salvador. Red de cartas de intención con +15 empresas constructoras en EE.UU. y alianzas que aportan acceso a +9M\$ USD en maquinaria de construcción.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Constructoras e ingenierías gallegas, Cámara de Comercio de A Coruña, Autoridad Portuaria, Cidade das TIC y Fundación Laboral de la Construcción, empresas del sector TIC con interés en generar sinergias.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado: 165.000 € para la implantación europea (Ronda global de \$800.000 USD en curso).

Creación de Empleo Estimada: 3 personas (desarrollo de negocio, integración en obra y gestión de operaciones).

Necesidades Clave de Escalado: Socios locales en el sector de la construcción, acuerdos con centros de formación profesional y acompañamiento en la constitución societaria.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Diego Toledo (CEO), Noah Moudarres (CFO, economista Decision Economics), Abou Makine (CTO) y Javier Solís (CMO). Asesorados por Jorge Barreda (CEO de JC Quality en Maryland).

8. VÉRTICE (Chile)

Razón Social:	Vértice Consultores SpA
Proyecto Principal:	Indicadores de Falla Red Eléctrica / Real-IoT
Ubicación de Origen:	Santiago, Chile (Fundada en 1996)
Sector / Industria:	Energía, Automatización Industrial & IoT para Infraestructura Crítica
Contacto Directo:	Marco Rivera (Gerente General)
Web & Canales:	www.verticechile.cl

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Solución de ingeniería aplicada y supervisión remota que integra sensores de campo, concentradores de datos y la plataforma digital Real-IoT para la detección y localización automática de fallas en redes eléctricas de distribución y transmisión en tiempo real.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Arquitectura integral de IoT/OT que conecta indicadores de falla de campo con sistemas SCADA mediante protocolos industriales (IEC 104, DNP3, Modbus, MQTT). Plataforma Real-IoT propia con dashboards operacionales, analítica y gestión de alarmas.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

Sólida facturación corporativa (1M€-5M€). Contratos ejecutados con multinacionales de la energía y minería como CODELCO, ENEL, CGE, Grupo SAESA (suministro de +2.000 indicadores e integración SCADA) y Ferrostaal.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Empresas del sector energético, operadoras de minería e infraestructuras críticas, Empresas del sector TIC que puedan ayudar en desarrollar sus soluciones o integrar el mercado o con buenas synergias, Autoridad Portuaria y universidades.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado: 400.000 € para el establecimiento de su base técnico-comercial en A Coruña.

Creación de Empleo Estimada: 3 personas (ingeniería de automatización, soporte técnico SCADA/IoT y desarrollo comercial).

Necesidades Clave de Escalado: Partner local integrador, espacio de oficina/taller y acompañamiento institucional para acceso a utilities europeas.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Marco Rivera (Gerente General) lidera una estructura consolidada con equipos dedicados a ingeniería SCADA, desarrollo de software IoT y operaciones de campo.

9. MERLIN (Argentina)

Razón Social:	Kunan S.A.
Proyecto Principal:	Merlin
Ubicación de Origen:	Córdoba, Argentina (Fundada en 2006)
Sector / Industria:	eSalud / Inteligencia Artificial Conversacional Sanitaria
Contacto Directo:	Nicolás Robins (Comercial) y Daniel Robins (Chief Data Officer)
Web & Canales:	kunan.com.ar/merlin/

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Asistente conversacional omnicanal basado en IA para el sector sanitario que procesa y gestiona las interacciones de los pacientes (agendamiento de citas, recordatorios, consultas frecuentes), aliviando la carga administrativa del personal médico.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Desarrollado sobre el framework NLP/NLU Rasa e integrado de forma nativa con canales de mensajería (WhatsApp, Slack) y sistemas de gestión hospitalaria (HIS/EMR) mediante arquitectura API segura.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

Desplegado y operativo en más de 60 clínicas y hospitales en Latinoamérica. Alianzas comerciales vigentes con proveedores de software de gestión médica en LATAM y España.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Hospitales públicos y privados en Galicia (CHUAC, clínicas privadas), integradores de sistemas de salud, y centros asistenciales, empresas del sector TIC que tengan interés en generar sinergias.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado: 15.000 € para la adaptación local de su roadmap de producto.

Creación de Empleo Estimada: 1 persona (gestión comercial y soporte técnico local).

Necesidades Clave de Escalado: Socio local en el sector eSalud, espacio de trabajo y acompañamiento para la introducción en la red sanitaria española.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Nicolás Robins (Comercial), Daniel Robins (Chief Data Officer) y Dr. Rafael Ortega (Product Manager & Médico Obstetra). Equipo de 17 profesionales especializados en software e IA.

10. SUNCAST (Chile)

Razón Social:	Suncast SpA
Proyecto Principal:	Suncast Predictive AI
Ubicación de Origen:	Santiago, Chile (Fundada en 2018)
Sector / Industria:	Energías Renovables & Inteligencia Artificial Predictiva
Contacto Directo:	Constanza Levicán Torres (CEO y Fundadora) y Antonieta Sepúlveda (International Expansion Manager)
Web & Canales:	www.suncast.cl

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Plataforma SaaS B2B basada en algoritmos propios de Machine Learning que predice la generación energética variable en plantas solares fotovoltaicas, parques eólicos y centrales hidroeléctricas de pasada con hasta 15 días de antelación, optimizando el despacho y el mantenimiento.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Modelos predictivos en la nube (AWS) que combinan datos históricos con pronósticos satelitales sin requerir sensores físicos en terreno. Plataforma web Nexor e infraestructura de alerta automatizada Suncast Sentinel.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

+5.000 MW de capacidad renovable monitoreada. Contratos comerciales activos con gigantes energéticos globales como Engie, EDF Renewables, Statkraft, AES, Zelestra y Atlas Renewable Energy.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Grandes operadores de energías renovables presentes en Galicia y España, empresas del sector TIC que tengan interés en generar sinergias.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	Plan de expansión internacional estructurado de \$448.300 USD a dos años.
Creación de Empleo Estimada:	0 personas estimadas inicialmente en formulario (soporte remoto y despliegue a través de ejecutivos de expansión).
Necesidades Clave de Escalado:	Acompañamiento institucional para alianzas con grandes generadoras eléctricas y aceleración comercial en España.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Constanza Levicán (CEO, Ing. Eléctrica, expresidenta de Climatech Chile), Pedro Correa (CTO) y César Muñoz (Head of Product).

11. BETACODE (El Salvador)

Razón Social:	Inversiones BetaCode S.A. de C.V.
Proyecto Principal:	Visión Artificial Perimetral e IA Industrial
Ubicación de Origen:	San Salvador, El Salvador (Fundada en 2021)
Sector / Industria:	TIC / Visión Computacional & Seguridad Laboral (Edge AI)
Contacto Directo:	Oscar Efraín Martínez (Director General)
Web & Canales:	www.betacode.dev

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Solución de inteligencia artificial mediante visión computacional perimetral que audita en tiempo real plantas industriales y naves de distribución para verificar el cumplimiento de normas de Prevención de Riesgos Laborales (EPIs, zonas seguras) y generar bitácoras operativas auditables.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Nodos perimetrales Edge AI entrenados con PyTorch/Python que procesan imágenes en milisegundos directamente en las cámaras de planta. Dashboard corporativo en contenedores Docker (NestJS/NextJS) con cifrado de datos.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

Empresa rentable operando bajo bootstrapping. Clientes institucionales y empresariales en El Salvador, EE.UU., México, Costa Rica y Rep. Dominicana (Gobierno de El Salvador, ChivoPets, ADMCloud, Amerident).

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Empresas con plantas industriales y logísticas, empresas del sector TIC que tengan interés en generar sinergias

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado: 70.000 € para el despliegue del sistema de visión artificial perimetral.

Creación de Empleo Estimada: 6 personas (arquitectura de ingeniería, especialistas en visión computacional y desarrollo full-stack).

Necesidades Clave de Escalado: Socio local empresarial, centros tecnológicos de informática y espacio para demostración tecnológica.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Oscar Efraín Martínez (CEO), Jonathan Ramos (Head of Development) y equipo de ingenieros de software con experiencia en sistemas críticos.

12. SISTICA (Colombia)

Razón Social:	sistica
Proyecto Principal:	SistiCat
Ubicación de Origen:	Bogotá, Colombia (Fundada en 2016)
Sector / Industria:	TIC / IA Agéntica, RPA & Ciberseguridad
Contacto Directo:	Juan Carlos Villamil Rojas (CEO y Fundador)
Web & Canales:	www.sistica.com

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Plataforma SaaS B2B de agentes de inteligencia artificial (SistiCat) que automatiza procesos manuales complejos mediante IA agéntica, RPA e integraciones seguras con sistemas corporativos, midiendo el ahorro de tiempo, reducción de costes y ROI en tiempo real.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Plataforma agéntica modular con tecnología TRL 8-9 que integra procesamiento de lenguaje, lectura documental, automatizaciones de escritorio/web y conectores empresariales con gobierno de IA alineado a ISO 27001 e ISO 42001.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

+600 proyectos ejecutados en 10 años. Clientes recurrentes en Colombia y EE.UU. con un 95% de retención (Notarías 3, 7, 19, 21 y 44 de Bogotá, entidades financieras, logística y salud).

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: CITIC – Universidade da Coruña, Cidade das TIC, Clúster TIC Galicia, y empresas tractoras de Galicia.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	100.000 € para adaptar la plataforma al marco regulatorio europeo de IA y ciberseguridad.
Creación de Empleo Estimada:	2 personas (desarrollo/integración de agentes de IA y desarrollo de negocio local).
Necesidades Clave de Escalado:	Acompañamiento, espacio de oficina, partner clave tecnológico y recursos humanos locales.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Juan Carlos Villamil (CEO, Magíster en IA por UNIR, programa ejecutivo MIT), Jhon Edison Ramírez (Líder Técnico) y Johanna Fernández (Directora de Experiencia Digital).

13. TRYB Loyalty (Marruecos / España)

Razón Social:	CRESCENTS SARL AU
Proyecto Principal:	TRYB Loyalty Platform
Ubicación de Origen:	Tánger / Madrid, Marruecos / España (Fundada en 2022)
Sector / Industria:	TIC / Software SaaS para Comercio, Hostelería & Fidelización Digital
Contacto Directo:	Oualid Ben Naid (Fundador y CEO)
Web & Canales:	trybloyalty.es

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Plataforma SaaS de fidelización y marketing promocional basada en monederos digitales (Apple Wallet / Google Pay). Permite a pymes de retail, restauración y franquicias emitir tarjetas de puntos, cupones y tarjetas regalo sin necesidad de instalar apps adicionales.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Motor de tarjetas para monederos digitales nativos con actualizaciones PUSH en tiempo real. Servidor propio MCP (Model Context Protocol) para gestión mediante agentes de IA (Claude, ChatGPT) y 9 integraciones nativas POS (Shopify, Square, Clover, Lightspeed, WooCommerce).

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

16 clientes comerciales activos en España (Madrid, Zaragoza, Barcelona, Marbella), Marruecos, Italia y Azerbaiyán. Clientes en hostelería, clínicas dentales, belleza y cadenas multilocalización.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Comercios locales de A Coruña, cadenas de restauración, redes de franquicias, proveedores de TPV/POS, empresas del sector TIC que puedan generar sinergia.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	100.000 € para acelerar el despliegue del software y el servidor MCP en el mercado español.
Creación de Empleo Estimada:	2 personas (desarrollo de negocio local y alianzas con pymes/comercio).
Necesidades Clave de Escalado:	Socio local comercial, acuerdos con asociaciones de comercio y espacio de oficina.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Oualid Ben Naid (CEO y Fundador), Mohamed Hichy (Head Developer) y Wiame Taibi (CSO).

14. HealthWallet.me (Rumanía)

Razón Social:	SC TECH STACK APPS SRL (Life Value)
Proyecto Principal:	HealthWallet.me
Ubicación de Origen:	Oradea, Rumanía (Fundada en 2018)
Sector / Industria:	eHealth / Interoperabilidad de Datos Sanitarios & IA en Dispositivo
Contacto Directo:	Alex Szilagyi (CEO y Fundador)
Web & Canales:	https://healthwallet.me

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Aplicación móvil autocustodiada y plataforma de salud en código abierto (GPL-3.0) que consolida el historial médico del paciente desde múltiples centros hospitalarios mediante el estándar HL7 FHIR R4, ejecutando modelos de IA directamente en el teléfono sin enviar datos a la nube.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Extracción de documentos médicos mediante modelos de visión-lenguaje locales (Qwen3-VL, MedGemma) acelerados en el chip del teléfono. Conexión nativa con +52.000 organizaciones sanitarias en EE.UU. e integración con Apple/Google Wallet bajo estándar FHIR.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

+3.000 usuarios orgánicos activos. Licenciamiento comercial de su motor institucional on-premise con la red de diagnóstico por imagen Medima Health. Socio en el proyecto europeo de interoperabilidad UNITE.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: SERGAS (Servicio Galego de Saúde), CHUAC, INIBIC, CITIC de la Universidade da Coruña, sanidad privada y aseguradoras médica, empresas del sector TIC que puedan tener sinergias

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	75.000 € para lanzar la prueba piloto de interoperabilidad europea desde A Coruña.
Creación de Empleo Estimada:	2 personas (desarrollo de negocio local e integración sanitaria).
Necesidades Clave de Escalado:	Socio clave hospitalario/investigador para piloto clínico, acceso a fuentes de datos FHIR gallegas y acompañamiento institucional.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Alex Szilagyi (CEO y Fundador), Denisa Szilagyi (Product Owner), Mihai Pop (Senior Full Stack Engineer) y Jason Kulatunga (Socio Tecnológico backend).

15. NEDPARK ALGERIE (Argelia / Francia)

Razón Social:	NEDPARK ALGERIE
Proyecto Principal:	PV HUB CONCEPT
Ubicación de Origen:	Argel / Saint Paul Trois Châteaux, Argelia / Francia (Fundada en 2023)
Sector / Industria:	Energías Renovables / Ingeniería Fotovoltaica & Reciclaje
Contacto Directo:	Nassim Boukhezar (Gerente General)
Web & Canales:	www.nedparkalgerie.com

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Hub de compras, ingeniería sostenible y centro de servicios en energías renovables (fotovoltaica y biomasa) que conecta proveedores internacionales con proyectos en el continente africano, ofreciendo ingeniería desde España, asistencia al reciclaje de paneles y desarrollo local.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Concepto 'PV HUB' que integra central de compras conectada, ingeniería de dimensionamiento remoto, trazabilidad de equipos en fin de vida y procedimientos de reciclaje/reuso alineados con la directiva europea DEEE/WEEE.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

Sólida facturación corporativa (1M€-5M€). Contratos con organismos públicos y empresas privadas en Argelia y norte de África (Sonelgaz, TotalEnergies Argelia, entidades locales).

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Fabricantes e integradores fotovoltaicos en España, centros de reciclaje industrial de Galicia, operadores de biomasa y logística portuaria, Empresa del sector TIC que puedan generar sinergias.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	50.000 € para la puesta en marcha de la célula de compras e ingeniería en España.
Creación de Empleo Estimada:	10 personas (ingeniería fotovoltaica, gestión de compras internacionales, logística y reciclaje).
Necesidades Clave de Escalado:	Socio local industrial, espacio de almacenamiento/oficina y acompañamiento para la estructuración de la central de compras.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Nassim Boukhezar (Gerente General, +15 años en energías renovables en empresas como Fonroche/ Maisolia) y Wathik Rouibah (Director de Proyectos).

16. CHUCAW (Chile)

Razón Social:	CHUCAW SPA
Proyecto Principal:	SBNAI Platform
Ubicación de Origen:	Santiago, Chile (Fundada en 2022)
Sector / Industria:	AgriTech / Climatech & Inteligencia Territorial Satelital
Contacto Directo:	Isidora Francisca Riquelme Arredondo (CEO y Fundadora)
Web & Canales:	https://chucaw.net/

1. Resumen Ejecutivo y Propuesta de Valor

Plataforma de inteligencia agrícola y territorial que combina imágenes satelitales ópticas (Sentinel-2) y de radar (Sentinel-1) con datos climáticos e IA neuro-simbólica (22 agentes especializados) para predecir riesgos y entregar alertas y prescripciones ecológicas sin necesidad de hardware en campo.

2. Tecnología Propia y Propiedad Intelectual

Motor propio de Fusión Multi-Sensor ambiental-climático y gemelo digital cognitivo territorial. Detecta estrés en cultivos de 7 a 14 días antes de ser visible al ojo humano y opera 100% en la nube.

3. Tracción Comercial y Casos de Éxito

5 proyectos activos en Chile en sus primeros meses con 100% de retención. Validadas y apoyadas por AWS, D4DHUB LAC, la Agencia Espacial Europea (ESA), CORFO y ganadoras del Trofeo Startup Francia.

4. Interés de Alianzas y Sinergias en Galicia

Empresas y centros prioritarios identificados: Xunta de Galicia (Consellería do Medio Rural), cooperativas agrarias, vitivinícolas (Denominaciones de Origen), sector forestal, Eurecat y Red Española de Ciudades Inteligentes (RECI), Empresas del Sector Tic que puedan tener sinergias.

5. Plan de Implantación e Impacto Local

Inversión Prevista para Escalado:	300.000 € para el escalado de la infraestructura de inteligencia territorial.
Creación de Empleo Estimada:	5 personas (ingeniería de datos satelitales, IA agronómica y desarrollo comercial).
Necesidades Clave de Escalado:	Socio local en el sector agrícola/forestal, acompañamiento institucional y espacio operativo.

6. Equipo Directivo y Liderazgo

Isidora Riquelme (CEO, 20 años en teledetección y GeoAI), Francisco Riquelme (CTO), Esteban Marín (CFO), Facundo Hansen (CBO) y Juan Pablo Hansen (COO).