



**CLUSTER TIC**  
**GALICIA** Internacionalización

# Nexus INDIA

Reuniones con empresas tecnológicas indias

# 1to1

A Coruña | 5 de noviembre de 2025

Proxecto financiado polo Igape



INSTITUTO GALEGO  
DE PROMOCIÓN  
ECONÓMICA



## **Empresa:** [7 Span](#)

7 Span es una empresa india de **consultoría tecnológica y desarrollo digital**, con enfoque en software, automatización, UX/UI y transformación digital.

### **Servicios**

- Consultoría digital y tecnológica
- Desarrollo de software y aplicaciones web
- Diseño UX/UI
- Automatización de procesos empresariales
- Servicios de mantenimiento y soporte técnico

### **Productos destacados**

Experiencia en proyectos de: Manufacturing, FinTech, ERP (Mention Targeted Industries - Only Two), Travel & Tourism, Digital Transformation, E-commerce (Specify by sharing more information), CMS

### **Buscan**

- Consolidar presencia internacional mediante alianzas estratégicas
- Posicionar su marca como socio tecnológico global
- Escalar su capacidad de servicio para proyectos de mayor envergadura (corporate y enterprise)
- Buscan presencia en España a través de: Branch / Subsidiary
- Softlanding tecnológico en España
  - Acompañarlos en su instalación y expansión en España y Europa
  - Asesoría legal, fiscal y de constitución
  - Integración en hubs tecnológicos
  - Acceso a programas regionales de digitalización industrial (IVACE, CDTI, Red.es).
  - Conexión con ecosistemas fintech y manufacturing
- Proyectos conjuntos en I+D+i y consorcios europeos
  - Participación en consorcios Horizon Europe o Digital Europe relacionados con IA, ciberseguridad o industria 4.0
  - Co-desarrollo de soluciones escalables (SaaS, ERP o plataformas colaborativas).
- Marketing y posicionamiento internacional
  - Ofrecerles una estrategia de posicionamiento internacional
  - Creación de su marca y narrativa para el mercado europeo
  - Traducción, web multilingüe, presencia en eventos, y alianzas con clústeres industriales
  - Acceso a ferias y encuentros como Advanced Manufacturing Madrid, DES Málaga, Smart City Expo

**Empresa:** [Actowis IT Solutions](#)

Actowis IT Solutions (India, 2022) es una empresa joven y especializada en **automatización empresarial, consultoría y desarrollo** sobre el ecosistema Microsoft Power Platform (PowerApps, Power Automate, SharePoint, Power BI, etc.).

**Servicios**

- Desarrollo de aplicaciones personalizadas en PowerApps
- Automatización de procesos con Power Automate
- Implementación y mantenimiento de SharePoint
- Integración con Microsoft 365 y Azure
- Consultoría y soporte continuo a empresas

**Productos destacados**

- Employee Onboarding App: solución propia para la incorporación digital de empleados (disponible comercialmente)
- Otros desarrollos personalizados en Power Platform adaptados a distintos sectores y países

**Buscan**

- Aumentar presencia en Europa y Latinoamérica
- Fortalecer su red de partners globales
- Ampliar su cartera de productos propios
- Participar en programas de softlanding e innovación abierta
- Búsqueda de proveedor de Marketing global para servicios de comunicación y presencia en mercado local (España)
- Búsqueda de un partner estratégico con el que crecer, abiertos a recibir inversión para crecimiento, a cambio de escalado conjunto al mercado global, a través de su red de clientes internacionales ya establecida (USA, Canada, UK, etc)

**Empresa:** [Curebits](#)

Curebits es una empresa tecnológica especializada en el **diseño y desarrollo de soluciones digitales para el ecosistema sanitario.**

### **Servicios**

- Desarrollo de software hospitalario (HIS / EMR / EHR)
- Sistemas de gestión de pacientes y administración clínica
- Plataformas de interoperabilidad entre hospitales y aseguradoras
- Soluciones de telemedicina y seguimiento remoto
- Integración con sistemas de facturación, cobros y seguros médicos

### **Productos destacados**

- Sistemas de historia clínica electrónica (EHR)
- Plataformas de telemedicina y gestión remota de pacientes
- Herramientas de analítica y reporting para aseguradoras y hospitales

### **Objetivos en España**

- Un socio local o partner estratégico que facilite su implantación y comercialización
- Colaboraciones con clústeres y polos de innovación sanitaria, especialmente aquellos vinculados a HealthTech y Biotech
- Acuerdos con universidades y centros de investigación avanzada en salud y medicina digital
- Participación en programas de innovación abierta o proyectos piloto con hospitales

### **Buscan**

Curebits busca socios estratégicos locales en Europa, preferiblemente en España, que puedan acompañar su proceso de implantación y expansión comercial

Los perfiles de interés incluyen:

- Empresas tecnológicas o de software médico, interesadas en codesarrollar soluciones o integraciones
- Distribuidores y consultoras de tecnología sanitaria, con acceso al mercado hospitalario o asegurador
- Inversores especializados en HealthTech o MedTech, que aporten capital y red de contactos sectorial
- Clusters, universidades o hubs de innovación en salud, con los que puedan generar proyectos conjuntos

## **Empresa:** JS Techno

JS Techno es una empresa dedicada al **desarrollo de software, servicios IT y consultoría tecnológica**.

### **Servicios**

- Desarrollo de software y aplicaciones personalizadas
- Consultoría y mantenimiento IT
- Integración de sistemas empresariales
- Desarrollo web y móvil
- Soporte técnico y optimización de infraestructura

### **Productos destacados**

- Plataformas digitales para clientes corporativos
- Soluciones personalizadas de gestión, automatización y soporte IT

### **Buscan**

- Fortalecer presencia comercial en mercados internacionales, a través, de apertura de oficina propio en destino o bien a través de la integración con un partner local
- Integrarse en ecosistemas de innovación y programas de softlanding, a medio plazo busca su desembarco en España, necesita hoja de ruta estructurada de hitos
- Aumentar su cartera de clientes B2B y su visibilidad global. Acuerdo comercial con proveedor integral de servicios de comunicación y marketing para su expansión como marca fuera de la India
- Buscar oficinas compartidas o incubadoras tecnológicas
- Desarrollo conjunto de soluciones SaaS / Cloud
  - Herramientas para digitalización industrial (manufacturing/logística)
  - Software de seguimiento de KPIs para empresas (Analytics Suite)
- Posibilidad de participación en ferias y misiones (Advanced Manufacturing, Smart City Expo, etc.)
- Servicios de comunicación y posicionamiento de marca
  - Campaña de posicionamiento internacional
  - Branding, sitio web en español e inglés, estrategia digital B2B, casos de éxito, etc.

**Empresa:** [Latitude Technolabs](#)

Latitude Technolabs (India, 2007) es una empresa tecnológica consolidada con +15 años de experiencia y 90–120 empleados, especializada en **desarrollo de software, ERP, IA, automatización y staff augmentation**.

### Servicios

- Staff Augmentation (dotación de personal técnico especializado)
- Desarrollo de software y aplicaciones empresariales
- Consultoría tecnológica en ERP, AI y automatización
- Implementación y soporte de soluciones cloud
- Integración de sistemas y mantenimiento de plataformas

### Productos destacados

- Plataformas propias y proyectos desarrollados para terceros, entre ellos:
  - Frejun (herramienta de entrevistas y análisis de candidatos)
  - Essta (plataforma tecnológica para optimización de procesos)

### Buscan

- Expandir su red de partners en Europa (especialmente España). Búsqueda de partners estratégicos para operaciones conjuntas en España y luego Europa
- Desarrollar canales comerciales para su entrada en LATAM. Una vez establecido en España, busca escalar operaciones en LATAM
- Participar en ecosistemas de innovación y programas de softlanding. Solicita softlanding en España guiado
- Marketing expansión. Búsqueda de proveedor integral de servicios de comunicación y marketing para expandir su presencia en España y luego Europa
- Búsqueda de colaboradores o integración en red de consorcios proyectos conjuntos a nivel España o Europeos
- Como alternativa, quieren estudiar el terreno para establecerse en territorio bien a través de un partner local o apertura de oficina propia
- Co-desarrollo de soluciones SaaS y herramientas inteligentes
  - Propuesta: codesarrollar soluciones SaaS o plataformas AI/ERP para sectores industriales o educativos.
  - Áreas prioritarias:
    - ERP sectorial (manufactura, pharma, packaging)
    - Soluciones de IA aplicada (optimización, mantenimiento predictivo)
    - EdTech y plataformas formativas interactivas
- Modelo: joint venture o reparto de ingresos por licencias
- Proyectos conjuntos en innovación y consorcios europeos
  - Participación en consorcios Horizon Europe, Eureka, o programas regionales
  - Aplicación en ámbitos de IA, automatización, digitalización industrial o software colaborativo

**Empresa:** [Mindquad](#)

Mindquad ofrece soluciones integrales de **transformación digital empresarial**. Es un integrador y consultor especializado en **ERP, Business Intelligence y automatización de procesos**, con experiencia en entornos corporativos complejos y proyectos públicos.

### **Servicios**

- Consultoría e implantación de SAP ERP y sistemas empresariales
- Business Intelligence y analítica avanzada
- Desarrollo de software y aplicaciones a medida
- Automatización de procesos empresariales
- Soporte técnico y mantenimiento post-implantación

### **Productos destacados**

- “The Alibaba” Marketplace trade platform – solución propia para comercio B2B
- Trade Platform – ecosistema digital para compraventa y gestión comercial

### **Objetivos en España**

- Abrir oficina o filial en España (softlanding + implantación)
- Buscar un socio local o partner estratégico en el ecosistema tecnológico
- Identificar clientes corporativos y oportunidades de colaboración B2B
- Explorar proyectos con administraciones públicas y grandes industrias españolas (sector industrial y farmacéutico)

### **Buscan**

- Expansión de Marketing, un proveedor de comunicación y marketing para su expansión en España
- Socios Estratégicos o una potencial Joint Venture
- Establecer alianzas para Colaboraciones en Proyectos internacionales
- Asesoramiento legal para apertura de operaciones en España
- Ciudad de referencia en la que abrir oficina, preferiblemente de la mano de una empresa española

## **Empresa: Nisha Sales**

Nisha Sales es una **empresa comercial y distribuidora industrial-tecnológica** india, con experiencia en venta, suministro y distribución de componentes electrónicos, hardware y soluciones técnicas.

### **Servicios**

- Distribución y venta de componentes industriales o electrónicos
- Suministro de productos tecnológicos y soluciones de hardware
- Servicios de soporte y aprovisionamiento técnico a empresas manufactureras

### **Productos destacados**

- Componentes o dispositivos electrónicos
- Equipamiento técnico y materiales auxiliares para procesos de producción

### **Buscan**

- Estructurar una estrategia de expansión internacional. Buscan acompañamiento en su expansión internacional
- Desarrollar alianzas con clústeres de manufactura y tecnología en Europa
- Buscan establecerse mediante oficina propia
- Búsqueda de localización idónea
- Introducción a clústeres de manufactura avanzada, electrónica, defensa o automoción
- Conexión con partners locales (AGEINCO, AFM, CEEI, AINIA, etc.)
- Asesoría en import/export, compliance de producto, certificaciones CE y canal comercial
- Integración en vertical Aerospace & Defense. explorar la participación de Nisha Sales en la aceleradora de defensa y aeroespacial
- Alianzas con clústeres y proyectos europeos. incluirlos en proyectos con clústeres o consorcios de manufactura avanzada. Posible colaboración en proyectos europeos de cadena de suministro sostenible, industria 4.0 o economía circular
- Estrategia comercial y marketing internacional:
  - Diseñar y ejecutar su plan de expansión de marca en Europa
  - Redefinir imagen y posicionamiento B2B
  - Crear material comercial adaptado a Europa
  - Lanzar campañas digitales segmentadas en sectores industriales
  - Apoyarles en generación de leads, ferias y misiones comerciales



**Empresa:** [Runtime Solutions](#)

Runtime Solutions (Mumbai, India) es una agencia tecnológica y digital full-service fundada en 2010. Combina **desarrollo de software, marketing digital y estrategia de marca**, ofreciendo soluciones integrales a clientes de sectores como educación, banca, retail y real estate.

**Servicios**

- Desarrollo web y de aplicaciones (Web & App Development)
- Diseño UX/UI
- SEO, SEM y marketing digital
- Estrategia de marca y posicionamiento digital
- Consultoría tecnológica y transformación digital

**Productos destacados**

- 100 % orientada a servicios
- Entregables: soluciones digitales personalizadas, plataformas web, y estrategias de marketing integradas

**Buscan**

- Escalar operaciones a nuevos mercados internacionales
- Diferenciarse en un entorno digital muy competitivo
- Búsqueda de partners tecnológicos y comerciales en Europa y LATAM
- Búsqueda de proveedor de servicios de marketing y comunicación
- Asociación con partner local para escalar operaciones en España, búsqueda de socio y potencial integración (join venture)
- Softlanding y establecimiento en España
  - Asesoría integral (constitución, fiscalidad, compliance, permisos)
  - Integración con hubs creativos y tecnológicos
  - Presentación ante clusters, agencias y universidades con foco digital (CEEI, IVACE, Red.es, etc.)
  - Diseño de plan de crecimiento y búsqueda de socios comerciales o institucionales

**Empresa:** [Sahana Systems](#)

Sahana Systems es una empresa tecnológica especializada en el **diseño, desarrollo y despliegue de software personalizado** para empresas de diferentes sectores.

### **Servicios**

- Desarrollo de software a medida
- Consultoría tecnológica y digital
- Desarrollo web y mobile apps
- Integración de sistemas y servicios en la nube
- Mantenimiento, soporte y mejora continua de plataformas existentes

### **Productos destacados**

- Aplicaciones empresariales internas
- Plataformas web y sistemas de gestión personalizados

### **Buscan**

- Aumentar su visibilidad y red comercial fuera de India
- Potenciar su posicionamiento como partner tecnológico global
- Desarrollar alianzas estratégicas con hubs europeos de innovación y digitalización

**Empresa:** [Tecblic Technologies](#)

Tecblic Technologies es una empresa india de **inteligencia artificial, software y data science** con más de 50 empleados.

**Servicios**

- Desarrollo de software a medida
- Implementación de inteligencia artificial y machine learning
- Consultoría tecnológica y digital
- Desarrollo de plataformas web y mobile
- Integración de sistemas y servicios cloud

**Productos destacados**

- Plataformas internas de gestión inteligente
- Soluciones de IA para procesos industriales y financieros

**Buscan**

- Fortalecer su presencia internacional, especialmente en Europa
- Desarrollar alianzas con hubs de innovación y venture builders
- Potenciar su área de productos propios y propiedad intelectual. Búsqueda de despacho legal que les guíe en sus procesos de homologación
- acompañar apertura de filial o delegación comercial, homologar legalmente software propio, y conectar con clusters IA (ITI, AVIA, CITIC, etc.)
- Conectar con despacho tecnológico español (para homologar propiedad intelectual y software IA)
- Establecer base legal en España que permita facturación directa en la UE

**Empresa:** [Vinrox Technologies](#)

Vinrox Technologies ofrece soluciones integrales de **diseño, ingeniería y manufactura electrónica**.

### Servicios

- Diseño electrónico (Electronic Design)
- Prototipado de circuitos (Prototyping)
- Montaje de PCB (PCB Assembly)
- Fabricación de módulos electrónicos y cableado (Cable Harnessing)
- Servicios de ingeniería de producto

### Productos destacados

- Ensamblajes de PCB (Printed Circuit Boards)
- Módulos electrónicos
- Cableados industriales
- Componentes personalizados para sectores industriales y médicos

### Objetivos en España

- Búsqueda de socios tecnológicos y comerciales en sectores estratégicos (defensa, aeroespacial, energía)
- La empresa, está explorando una entrada estratégica en el mercado europeo a través de una inversión minoritaria o una joint venture con un socio español en los segmentos de EMS, OEM o ODM
- Abierto a Empresas Conjuntas o adquisición de capital
- Sin preferencia de ciudad o región específica
- Buscan Expansión de Marketing, Socios Estratégicos, Colaboraciones en Proyectos, posible Joint Venture
- Industrias en donde tienen mayor expertise: Cuidado de la salud, Manufactura, Defensa, aeroespacial, IoT, ingeniería, ciudad inteligente, Arquitectura
- Quieren invertir 5M en fusión/adquisición de empresa
- Estudiando el establecimiento de una planta
- Empresa que les pueda guiar en subvenciones

### Buscan

- Escalado productivo y obtención de certificaciones internacionales.
- Expansión hacia nuevos mercados (Europa, LATAM, Oriente Medio).
- Búsqueda de socios tecnológicos y comerciales en sectores estratégicos (defensa, aeroespacial, energía).
- Sinergias Esperadas:
  - Apoyo en I+D
  - Transferencia de manufactura europea a India
  - Distribución global
  - Colaboración en marketing
  - Buscan apoyo de asesoramiento legal/financiero Explorar acuerdos de representación, partnership o implantación directa en Europa

**Empresa:** [Webmantra](#)

Webmantra es una **agencia tecnológica global** que combina **diseño, desarrollo de software y estrategia digital** para acompañar a empresas en su proceso de transformación y crecimiento.

### **Servicios**

- Desarrollo de software especializado para construcción e ingeniería
- Soluciones tecnológicas para proyectos energéticos y sostenibles
- Desarrollo web, móvil y de plataformas empresariales
- UX/UI y diseño digital
- Consultoría tecnológica y transformación digital

### **Productos destacados**

- Software de gestión de proyectos de construcción (control de obras, seguimiento de materiales, reporting y eficiencia energética)
- Aplicaciones para medición y optimización del consumo energético
- Plataformas de comunicación y colaboración B2B

### **Objetivos en España**

- Expandir operaciones en España a través de alianzas estratégicas
- Captar clientes finales e intermediarios locales en los sectores energía, sostenibilidad y construcción
- Integrarse en proyectos de transformación digital e industrial sostenible
- Explorar joint ventures o delegación comercial en Europa (base en España)

### **Buscan**

- Establecer alianzas con corporaciones o consultoras tecnológicas en los sectores energía, construcción, sostenibilidad e industria 4.0
- Encontrar clientes finales y socios locales con los que desarrollar proyectos conjuntos
- Colaborar con empresas de ingeniería, constructoras y utilities que busquen digitalizar operaciones o mejorar su trazabilidad
- Constituir una empresa en España una vez cuenten con una base de clientes locales consolidada
- Explorar acuerdos de representación, partnership o implantación directa en Europa



**Empresa:** [Xtreme Thoughts IT Solutions](#)

Xtreme Thoughts es una empresa india de **software, cloud y consultoría** IT (11–50 empleados), con experiencia en manufactura, logística y transporte. Ofrece desarrollo personalizado, migración cloud e integración de sistemas.

**Servicios**

- Desarrollo de software y aplicaciones empresariales
- Soluciones en la nube (cloud migration y gestión)
- Consultoría IT y soporte técnico
- Integración de sistemas y automatización de procesos
- Desarrollo web y mobile

**Productos destacados**

- Soluciones de software personalizadas para sectores industriales, logísticos y de servicios
- Plataformas en la nube y aplicaciones internas a medida

**Buscan**

- Incrementar su presencia internacional, especialmente en Europa
- Establecer alianzas con integradores de software y distribuidores tecnológicos. Valorar posible Join Venture
- Aumentar su portafolio de proyectos cloud y servicios SaaS
- Búsqueda de proveedor de servicios de comunicación y marketing que le ayude en su desembarco en España
- Aterrizar en España mediante oficina o joint venture con partner local. acceso a fabricantes, integradores y empresas logísticas

**Empresa:** [YMINDS \(WhyMinds AI\)](#)

WhyMinds AI desarrolla e implementa **soluciones de inteligencia artificial aplicadas a sectores estratégicos**, ayudando a empresas e instituciones a **automatizar decisiones, anticipar riesgos y mejorar la eficiencia operativa**.

### **Servicios**

- Desarrollo de modelos de Machine Learning y Deep Learning
- Analítica predictiva y automatización de procesos
- Soluciones de IA para banca, defensa, logística y transporte
- Consultoría tecnológica y diseño de estrategias de digitalización
- Integración de sistemas inteligentes en entornos corporativos y públicos

### **Productos destacados**

- Modelos predictivos y de scoring para banca y seguros
- Plataformas inteligentes de análisis logístico
- Sistemas de IA aplicados a seguridad, mantenimiento y defensa

### **Objetivos en España**

- Apertura de una delegación o filial para atender el mercado europeo
- Buscar inversión o coinversión en su plan de expansión internacional
- Integrarse en el ecosistema startups español, participando en hubs de innovación, aceleradoras y programas de IA
- Colaborar con universidades en proyectos de I+D y transferencia tecnológica

### **Resumen**

- Son una startup, necesitan servicios de un proveedor de marketing especializado en posicionar empresas deeptech, para su estrategia de expansión de Marketing
- Abiertos a la entrada de Socios Estratégicos
- Buscan inversión