

4ª edición del Health&Bio Team Dating

Cada semana nace en Cataluña una nueva empresa del sector biomédico

- Científicos buscan mentores y desarrolladores de negocio para acercar su investigación al mercado mediante citas rápidas
- Health&Bio Team Dating, organizado por BStartup de Banco Sabadell, Biocat y CataloniaBio & HealthTech, pone en contacto ambos perfiles con citas rápidas

17 de octubre de 2018.- Una veintena de proyectos de investigación biomédica y cerca de 30 mentores y expertos en desarrollo de negocio han participado hoy en la cuarta edición del Health&Bio Team Dating en Barcelona, **el único encuentro de citas rápidas (*speed-dating*) del sector**. El encuentro ha acogido un total de 90 citas, en las que los científicos han presentado su investigación a profesionales con experiencia empresarial interesados en hacer crecer dichos proyectos como mentores, emprendedores o *business developers*.

Health&Bio Team Dating está organizado por BStartup de Banco Sabadell, Biocat y CataloniaBio & HealthTech y este año, por primera vez, ha tenido lugar en el marco de la feria Healthio, en Fira de Barcelona.

Según datos de Biocat, en Cataluña hay **más de 1.000 empresas trabajando en el ámbito de las ciencias de la vida y de la salud**. Solo en el periodo 2015-2017, nacieron en el sector 144 nuevas compañías, lo que equivale a **una nueva empresa de salud cada semana en Cataluña**.

“Cataluña genera muy buena ciencia. Todos los expertos apuntan a que lo único que falta aún para atraer más inversión y ser un polo *biotec* de primer nivel mundial es una mayor masa crítica de empresas. Más proyectos que hagan el salto del laboratorio al mercado. Por eso empezamos este proyecto hace 4 años: para contribuir a que excelentes proyectos consigan encontrar el talento empresarial necesario para decidirse a hacer este viaje”, explica **Yolanda Pérez, directora de BStartup de Banco Sabadell**.

Punto de mira de inversores internacionales

Jordi Naval, director general de Biocat, ha destacado que el sector catalán de las ciencias de la vida y de la salud se está convirtiendo en un destino destacado para los inversores internacionales. “Las empresas del sector captaron más de 100 millones de euros en 2017 y ya hay más de 40 inversores internacionales apostando por estas compañías”, subraya Naval, quien añade: “Desde Biocat trabajamos para que la BioRegión de Cataluña se convierta en uno de los destinos internacionales preferentes de los inversores del sector.”

Àngel Alonso, vicepresidente de CataloniaBio & HealthTech, ha destacado que “la innovación fruto de la investigación realizada en los diferentes centros de conocimiento debe continuar siendo el elemento tractor para estimular el desarrollo de soluciones que ayuden a mejorar la salud y la consolidación de Cataluña como *hub* internacional. El Health&Bio Team Dating es una iniciativa clave para que eso suceda”. Cabe remarcar que durante 2017 el *pipeline* de las empresas biofarmacéuticas y *medtech* catalanas avanzó hacia las etapas finales de I+D+i, por tanto, muy cercanas al lanzamiento al mercado, según el Estudio de inversión en biomedicina de CataloniaBio & HealthTech y EY.

El encuentro ha contado con el testimonio de **Marc Ramis y Manuel Serrano, cofundadores de Senolytic Therapeutics**. "Yo no tenía demasiado clara la idea de emprender, pero todos los científicos queremos que nuestra investigación tenga impacto en la sociedad y el vehículo para conseguirlo es fundar una empresa", destaca Manuel Serrano, cofundador de la empresa e investigador del Instituto de Investigación Biomédica de Barcelona (IRB). Marc Ramis, CEO de la empresa y emprendedor en serie el sector biomédico, destaca que el proyecto científico de Serrano le "enamora" pero ha recordado que lo más importante para fundar una empresa es "encontrar personas con las que compartas valores".

Caldo de cultivo para historias de éxito

Health&Bio Team Dating **se ha consolidado como catalizador de equipos ciencia-empresa**. En las tres ediciones celebradas hasta ahora han participado más de 250 **profesionales** que se han encontrado en unas 530 reuniones.

De dichas reuniones han salido **historias de éxito** como la de **Elem Biotech**, *spinoff* del Barcelona Supercomputing Center – Centro Nacional de Supercomputación (BSC-CNS) que hace simulaciones virtuales de órganos y tejidos para la investigación de fármacos. El investigador Mariano Vázquez, cofundador de Elem Biotech, asistió el año pasado al *Health&Bio Team Dating*. “En aquel momento aún estábamos desarrollando la idea y teníamos un primer prototipo de plan de negocio, pero buscaba un mentor que aportase una visión *business* a mi perfil científico y también *seed capital*”, explica Vázquez. Durante el encuentro se reunió con [Genesis Biomed](#) y captó la atención de su fundador, Josep Lluís Falcó, que se ha incorporado a Elem Biotech como **mentor e inversor**.

Otro caso de éxito es el de **Leukos Biotech**, ya que la científica **Ruth Muñoz Risueño** conoció en Health&Bio a quien hoy es su CEO, Enrique Llaudet.

Para entrevistas y más información:

Dirección de Comunicación y de Relaciones Institucionales

Tel. (+34) 93 748 50 19

bspress@bancsabadell.com

Nuria Peláez

Biocat - Responsable de Prensa y Contenidos

Tel. (+34) 93 310 34 77 / (+34) 606 816 380

npelaez@biocat.cat

Gemma Escarré

CataloniaBio & HealthTech - Responsable de Comunicación

Tel. (+34) 667 761 524

comunicacio@cataloniabioht.org