secartys group

Dosier de patrocinios Jornadas Crecer Conectando

Qué son y qué diferencia a las Jornadas Crecer Conectando



Visión empresarial

Cada edición trata un reto a través de un caso de éxito empresarial, analizando su impacto en negocio, ligerazgo, inversión y competitividad.



Conexiones con criterio

Un networking con propósito: el Mapa de Conexiones y las Mesas de Conexión te ayudarán a conectar con empresas con encaje a partir de tus necesidades, capacidades y retos.



Lanzamiento Secartys Conecta

La plataforma digital Secartys Conecta identifica, contrasta y filtra oportunidades que encajan con los retos y capacidades de tu empresa.



La diferencia

Entender lo que cambia, detectar oportunidades, conectar capacidades y activar relaciones con recorrido.

Secartys Talks | El espacio de conversación de cada edición

Una voz referente para interpretar los retos de cada edición.

Una **conversación conducida por Jordi Aguasca, director general de Secartys Group**, junto a un invitado especial vinculado a la temática central de cada edición.

Un espacio pensado para ir **más allá de la ponencia tradicional y generar una conversación ágil, cercana y con contenido**, combinando experiencia, visión empresarial y puntos de vista complementarios.

En cada encuentro, Secartys Talks **abordará un reto y caso de éxito concreto desde la mirada de una figura invitada de referencia**, conectando su trayectoria y conocimiento con los temas que están transformando la empresa y la industria.





Un ciclo, tres perspectivas empresariales

Tres encuentros con perspectivas complementarias sobre los retos que condicionan el crecimiento empresarial. Un mismo propósito: **conectar conocimiento, capacidades y oportunidades para ayudar a las empresas a tomar decisiones con mayor criterio.**

EDICIÓN 01
1 DICIEMBRE 2026

Secartys Talks con Carlota Pi – Caso de éxito en emprendimiento

Con **Carlota Pi, conoceremos el caso empresarial de Holaluz**: cómo emprender y competir con un modelo renovable, digital y cercano para transformar el sector energético y la competitividad empresarial

Contaremos con la **presentación oficial de Secartys Conecta**, la plataforma digital de Secartys Group que propone de forma personalizada conexiones y oportunidades según los retos, capacidades e intereses de tu empresa.

EDICIÓN 02
28 ENERO 2027

Secartys Talks con Miquel Martí– Caso de éxito de un ecosistema de innovación

Exploraremos, junto con **Miquel Martí, CEO de Tech Barcelona**, el papel del ecosistema de innovación en la competitividad empresarial y cómo las conexiones entre empresas permiten conectar conocimiento, capacidades y oportunidades.

La jornada acogerá el **lanzamiento oficial de Secartys Conecta.**

EDICIÓN 03
15 ABRIL 2027

Secartys Talks – Caso de éxito de IA aplicada al entorno empresarial

Cómo la IA puede transformar la forma de trabajar, automatizar procesos y apoyar las decisiones empresariales.

Invitado pendiente de confirmar.

INVITADA EDICIÓN 01 | Carlota Pi · Presidenta ejecutiva de Holaluz





Emprender para transformar un sector: la experiencia de Carlota Pi al construir una empresa que plantea otra forma de competir en el mercado energético.

Un modelo renovable, digital y cercano: cómo la tecnología y la relación con el cliente pueden marcar la diferencia en un sector regulado y altamente competitivo.

Política energética y política industrial: cómo las decisiones sobre energía condicionan la competitividad y las oportunidades de las empresas.

secartys

INVITADO EDICIÓN 02 | Miquel Martí · CEO de Tech Barcelona





El ecosistema como factor de competitividad: por qué las relaciones entre startups, empresas e instituciones son clave para innovar y crecer.

Tech Barcelona, un ejemplo tangible: la experiencia de un modelo que conecta a los actores del ecosistema de la innovación y facilita la colaboración.

De las conexiones a la innovación: cómo las empresas suman capacidades y desarrollan proyectos conjuntos que fortalecen el ecosistema y el sector de la innovación.

secartys

INVITADO EDICIÓN 03 | Caso de éxito





*Invitado pendiente de confirmar.

Inteligencia Artificial aplicada al entorno empresarial: exploraremos cómo la inteligencia artificial puede ayudar a las empresas a transformar información y datos en decisiones, detectar oportunidades y facilitar la colaboración.

secartys

Sesión de networking: conexiones con encaje

En cada jornada del ciclo, Secartys Group **facilitará conexiones entre empresas** que puedan aportar valor; cruzando retos, capacidades e intereses para **orientar el networking hacia oportunidades con encaje.**

Antes de cada jornada, cada asistente recibirá de forma personalizada:

Mapa de Conexiones

Un listado personalizado con propuestas de conexión trabajadas y verificadas, que explica con quién conectar y por qué.

Mesas de Conexión

Reuniones previamente agendadas en torno a retos e intereses complementarios.





Hub Social BCN · Espacio Jornadas ‘Crecer conectando’





Ubicación céntrica: Calle Girona 34, en Barcelona.

Venue permanente: el Hub Social BCN será el escenario principal de todas las jornadas ‘Crecer Conectando’.

Sala principal de 228 m²: capacidad hasta para 120 personas, mobiliario móvil y paredes plegables e insonorizadas para adaptar la distribución.

Espacio de conexiones: acceso al patio para las pausas, mapas de conexiones y mesas de conexión.

secartys

Formatos previstos

17.00 – 17.30h	-	Apertura puertas y acreditaciones.
17.30 – 17.45h	-	Bienvenida institucional
17.45 – 18.15h	-	Secartys Talks
18.15 – 18.30h	-	Bloque corporativo Secartys Group
18.30 – 20.00h	-	**Inicio del Networking y Mesas de Conexión.**

Dos momentos clave

Cada jornada de 'Crecer Conectando' combina dos elementos clave:

Una visión empresarial de los retos energéticos, tecnológicos e industriales a través de ponencias de referencia, y contenidos estratégicos de Secartys Group orientados a identificar oportunidades, conectar capacidades y activar nuevas vías de crecimiento empresarial.

El **Espacio de Conexiones** será el activo diferencial del formato: relaciones trabajadas con criterio, datos y capacidades empresariales.

secartys

Secartys Group en números

Las **Jornadas Crecer Conectando** nacen sobre una base ya probada:

Secartys Group cuenta con una **comunidad empresarial activa y un formato anual consolidado** como el Secartys Day.

En 2026, el **Secartys Day contó con Siemens como Gold Partner** y reunió contenidos sobre IA, innovación, competitividad y geopolítica.

Números e impactos:

+200
directivos, empresas, instituciones y agentes en Secartys Day 2026

+126.136
visitas web anuales en la plataforma Secartys Group

13.021
seguidores en LinkedIn

+1.000
suscriptores en YouTube

Lo que estimamos:

+100
asistentes en cada jornada del ciclo Crecer Conectando

+60.000
impactos durante la campaña Crecer Conectando entre todas las comunicaciones

secartys

Media Partners que han confiado en Secartys Group

Nuestra trayectoria cuenta con el **respaldo de medios de comunicación** especializados en economía, empresa, industria y tecnología, que han colaborado en la difusión de nuestros eventos e iniciativas.

Estas alianzas contribuyen a **ampliar el alcance de nuestros contenidos, reforzar su proyección y conectar nuestro ecosistema empresarial con nuevas audiencias profesionales.**

Nuestros media partners:

VIAempresa

Interempresas.net

ON ECONOMIA

espai.mèdia

METADATA

tni) tecnonews

Por qué patrocinar este ciclo

Presencia sostenida

No se patrocina una acción aislada. La marca puede acompañar las tres jornadas con temáticas estratégicas para la industria.

Relación con comunidad empresarial

Acceso a un entorno de empresas industriales, tecnológicas, energéticas, electrónicas y de iluminación.

Vinculación a contenidos útiles

Casos de éxito empresarial, innovación, IA, energía mercados estratégicos y competitividad desde una lectura empresarial.

Conexiones con sentido

La propuesta se asocia a un formato que trabaja conexiones a través de criterio e inteligencia industrial.

Modalidades de patrocinio de la primera edición

7 plazas

PARTNER IMPULSOR

400 €

Presencia de marca en las Mesas de Conexión y visibilidad asegurada ante las empresas participantes

Patrocinio del ciclo completo: 1.000€

3 plazas

PARTNER CONECTOR

700 €

Posicionamiento de marca junto a los referentes empresariales en el Secartys Talks.

Patrocinio del ciclo completo: 1.800€

1 plaza

PARTNER PRINCIPAL

1.500 €

Máxima visibilidad y vinculación exclusiva con el Espacio de Conexiones.

Patrocinio del ciclo completo: 4.000€

secartys

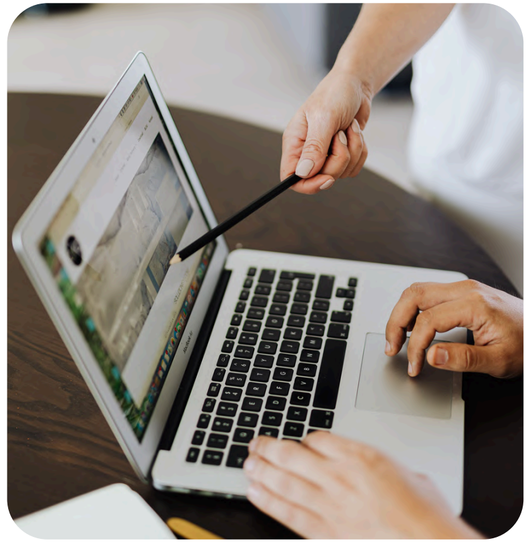
Partner Impulsor

Patrocinio de una Mesa de Conexión, con presencia de marca en la sala y en la comunicación de la jornada.

7 plazas · 400 € por jornada · 1000€ Ciclo completo de tres jornadas









Visibilidad en la sala

Logo, código QR en el soporte de sobremesa y merchindising en la mesa de conexión adjudicada.

Patrocinio mesa de conexión

Patrocinio de una Mesa de Conexión con el nombre de la empresa y presencia en la documentación enviada a cada asistente

Web y newsletters

Logo en el bloque de patrocinadores de la web de la jornada y de las newsletters de convocatoria.

Presencia en redes sociales

Presencia en las publicaciones colectivas de agradecimiento antes y después de la jornada.

secartys

Partner Conector

Patrocinio exclusivo del Secartys Talks, con presencia destacada en la sala, durante el evento y en la comunicación de la jornada.

3 plazas · 700 € por jornada · 1800€ Ciclo completo de tres jornadas









Segunda línea de marca

Presencia conjunta en las comunicaciones del ciclo: web, newsletters, redes sociales, acreditaciones, pantallas y soportes físicos.

Patrocinadores del Secartys Talks

Patrocinio exclusivo del espacio que aborda casos de éxito empresariales con una figura de referencia en cada jornada. Visibilidad del logotipo durante la duración de la charla.

Vídeo promocional compartido

Vídeo de hasta 60 segundos con presencia equilibrada de los tres patrocinadores (ver ejemplo en la página 17).

Agradecimiento colectivo

Mención conjunta desde el escenario

secartys

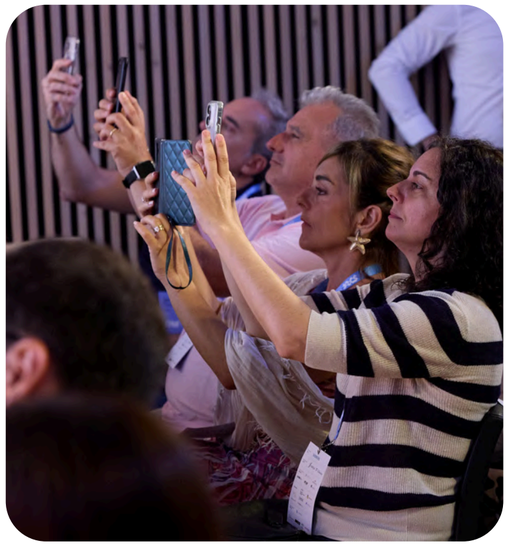
Partner Principal

La marca con mayor presencia. Patrocinio exclusivo del Espacio de Conexiones: el momento clave de cada jornada.

1 plaza · 1500 € por jornada · 4000 € Ciclo completo de tres jornadas









Primera línea de marca

Logo más destacado en la parte superior de web, redes sociales, acreditaciones, newsletters, y soportes, asegurando la máxima visibilidad

Espacio de conexiones

El Espacio de Conexiones llevará el nombre del partner. Presencia destacada en el Mapa de conexiones *(ver ejemplo en página 19)*, en Mesa de conexión y señalización del espacio con logo.

Vídeo individual

Pieza de hasta 60 segundos antes de la ponencia principal *(ver ejemplo en la página 18)*

Mención individual

Agradecimiento específico desde el escenario

secartys

Espacio patrocinado por



*Imagen orientativa del video promocional. Diseño no definitivo.

Mapa de conexiones

Presencia exclusiva y destacada como patrocinador del Espacio de Conexiones y en el Mapa de Conexiones que recibirán todos los asistentes.



*Imagen orientativa. Diseño no definitivo.

Contraprestaciones comparadas para las tres jornadas

Contraprestación	Partner impulsor	Partner Conector	Partner Principal
Plazas	7	3	1
Precio por jornada	400€	700 €	1.500 €
Precio por el ciclo completo (3 jornadas)	1.000€	1.800€	4.000€
Espacio patrocinado	Mesa de conexión (Soporte con QR, y merchandising en la mesa adjudicada, si aplica)	Secartys Talks (presencia durante todo el bloque)	Naming del Espacio de Conexiones y Mesa de Conexión (Soporte con QR + merchandising, si aplica)
Presencia en canales digitales (web, newsletters y redes sociales)	Si, presencia colectiva	Sí, segunda línea	Sí, presencia destacada
Presencia en Acreditaciones, pantalla y soportes de señalización	Tercera línea (soporte de señalización de las Mesas de Conexión)	Segunda línea	Primera línea
Vídeo promocional	-	Vídeo conjunto de partners	Vídeo promocional individual
Mapa de conexiones (documento para los asistentes)	Mención y presencia en la mesa adjudicada	-	Presencia destacada en la parte superior de la documentación
Mención desde el escenario	-	Mención conjunta desde el escenario	Mención individual desde el escenario

secartys

Modalidades de patrocinio

Todas las modalidades están sujetas a disponibilidad. La contratación se confirmará por orden de cierre y validación por parte de Secartys Group.

- **Marca y naming:** Secartys Group mantiene el liderazgo del ciclo. El patrocinio aporta visibilidad, pero no altera la identidad ni el nombre oficial: “Jornadas Crecer Conectando · Secartys Group”. No se utilizarán fórmulas “by” o “sponsored by” dentro del título.

- **Contenidos y metodología:** El patrocinio no implica capacidad de decisión sobre ponentes, contenidos, metodología de conexión ni acceso a datos de participantes.

- **Materiales y plazos**: Los materiales creativos y audiovisuales deberán ajustarse a las especificaciones técnicas y plazos definidos por la organización. Secartys Group validará usos de marca, formatos, menciones y soportes.

- **Comunicación editorial:** La inclusión en notas de prensa y piezas editoriales se realizará solo cuando resulte coherente con el enfoque comunicativo de cada contenido.

- **Importes:** Todos los importes indicados son netos y no incluyen IVA.

secartys group

Impulsa la visibilidad de tu marca

Forma parte del ciclo de encuentros empresariales de Secartys Group
que conecta conocimiento, empresas y oportunidades de crecimiento.

rcobos@secartys.org · 722 56 02 57