adime



Servicios para nuestros Asociados

ADIME proporciona al Asociado las siguientes herramientas y plataformas de negocio para impulsar su actividad profesional



01 adime

Estudios de mercado y estadística del Sector



• Barómetro de Tendencias

Plataforma ADIME. Con una periodicidad trimestral, se consideran los principales datos del mercado para diagnosticar la evolución del propio negocio con respecto al Sector. Se añade un resumen ejecutivo de la información relevante que ayuda a la toma de decisiones sobre las variables críticas del negocio de manera anticipada al cierre del ejercicio.

• Libro Blanco de la Distribución de Material Eléctrico en ESPAÑA

El Libro Blanco de la Distribución de Material Eléctrico en España es una apuesta de ADIME por facilitar la actualización de los datos del mercado, así como nuevas palancas de solución a retos del Sector.

Cruzando la información de distintas ratios se determinan clústeres de empresa con métricas para que cada empresa pueda evaluar en qué clúster está compitiendo y, así, poder adaptar su estrategia adecuadamente.

El Libro Blanco presenta tres áreas de gran interés para el Sector:

1. Primera radiografía del mercado, con datos y dinámicas.

2. Estudio de Prospectiva: ¿Qué dicen los agentes que ocurrirá mañana?

3. Conclusiones en Gestión de la Empresa Distribuidora: claves de competitividad. Una herramienta de autodiagnóstico orientada a la toma de decisiones en las empresas.

• Estudio Económico Financiero Sectorial

Análisis económico y financiero del Sector, en base a los siguientes objetivos:

- Conocer qué datos condicionan las decisiones más relevantes.
- Qué ratios de gestión dan los mejores resultados.
- Analizar escenarios de futuro en el Sector.

02 adime

Plataformas de gestión y desarrollo de negocio



- **Plataforma ELECTRONET**

  Plataforma Electronet S.L. es la sociedad paritaria, gestionada de forma mancomunada por ADIME y AFME, cuyo objetivo es la gestión de:

  - **Base de Datos Electronet**, herramienta por excelencia de información de producto.

  - **Plataforma e-Commerce**, sistema seguro de intercambio electrónico de documentos transaccionales, entre los principales agentes económicos de la Cadena de Suministro de Material Eléctrico y Electrotécnico (Pedido, Respuesta de Pedido, Albarán, Factura, e-factura y Consulta de Materiales - stocks).

  - **ETIM, Modelo Estándar Internacional de Clasificación Técnica de Productos**

    ETIM International es una organización sin fines de lucro con sede en Bruselas, que agrupa las delegaciones nacionales de 22 países. Gestiona de forma centralizada el desarrollo, mantenimiento, publicación y promoción del modelo de clasificación ETIM para perseguir efectivamente un objetivo compartido: convertirse en el estándar de clasificación para productos técnicos en todo el mundo. ETIM España es miembro oficial de ETIM International.

03 adime

Asesoramiento de Consultoría Externa



- **Profesionales especializados que ofrecen servicios de consultoría gratuita o con tarifas exclusivas para los Socios**

- **Informes Comerciales** (Proveedor del servicio: Iberinform, del Grupo Crédito y Caución).

- **Consultoría Legal** (Proveedor del servicio: Casals Advocats) Áreas fiscal, contable, laboral, mercantil, civil, etc.

- **Consultoría Ley Orgánica de Protección de datos (LOPD)**
(Proveedor del servicio: DATAX)
Adaptamos tu empresa a la nueva LOPD (Ley Orgánica 3/2018 del 5 de diciembre de 2018 de Protección de Datos personales y garantía de los derechos digitales) que es aplicable y obligatoria desde el 7 de diciembre de 2018.

04

Representación del Sector

ante los mercados y la Administración Pública.

• Confemetal

La Confederación Española de Organizaciones Empresariales del Metal (Confemetal), es la organización empresarial cúpula del Sector del Metal en España. Creada en 1979, es la entidad de referencia del Sector Industrial español y su principal portavoz y representante en la CEOE y en CEPYME.

ADIME promueve junto a CEPYME, el **Observatorio de la Morosidad** que trabaja en el Reglamento de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales en el Pleno del Parlamento Europeo.

• EUEW European Union of Electrical Wholesalers

La Unión Europea de Distribuidores de Material Eléctrico (EUEW), fundada en 1955, es una organización de 17 países que representa los intereses del Canal de Distribución al por mayor de productos eléctricos.

Las 17 federaciones nacionales representan a 1.050 empresas y a más de 8.250 puntos de venta.

• Lobby Sectorial

Acuerdos de colaboración con los agentes del Sector para el impulso de iniciativas y proyectos que favorezcan la actividad sectorial y la competitividad del Asociado. Entre otros, la defensa del autoconsumo, el impulso y promoción de iniciativas de eficiencia energética, la renovación de instalaciones eléctricas y el cumplimiento del REBT.

Comité de Economía Circular

Integrado por ADIME, AFME y AMBILAMP, este lobby que trabaja por el impulso de una cadena de valor más sostenible y con un mínimo impacto medioambiental, defiende e impulsa decisiones sobre Economía Circular que afectan al Sector del Material Eléctrico.

• OREVE

ADIME es miembro impulsor del Observatorio de la Rehabilitación Eléctrica de la Vivienda de España.

Una instalación eléctrica actualizada es imprescindible para que una vivienda sea sostenible, eficiente, segura y esté preparada para la transición energética.

Con el OREVE se busca dar visibilidad a la instalación eléctrica, conocer su estado actual y tener voz en las políticas de las AAPP amparadas por UE.

05 adime

Convenios y Acuerdos de colaboración

con ventajas para el Asociado.



- **Iberinform**

  Los Asociados disponen un amplio catálogo de productos con información económico - financiera, comercial, comercio exterior... para poder identificar oportunidades comerciales, reducir posibles riesgos de impago y ampliar su negocio en nuevos mercados. Soluciones de analítica avanzada y algoritmos predictivos que facilitan la toma de las mejores decisiones, con información práctica y accionable para áreas de marketing, finanzas y ventas.

- **Circular Place**

  Marketplace digital social en el que productores y distribuidores de aparatos eléctricos y electrónicos donan sus excedentes de stock/devoluciones a ONG's y/o escuelas de FP en un ejercicio responsable y eficaz de prevención de generación de residuos, a través de la acción social.

- **AMBIENVASES**

  ADIME colabora con AMBIWASTE, en el impulso del SCRAP sectorial eléctrico para dar respuesta a las obligaciones sobre envases comerciales e industriales, según el RD 1055/2022.

- **FPEmpresa**

  Acuerdo con el objetivo de ayudar a captar titulados y estudiantes de FP.
  Ventajas de FPEmpresas para los Asociados de ADIME:

  1. Acceso a la bolsa de empleo de la Formación Profesional EmpleaFP.

  2. Oportunidades de FP Dual y prácticas de FCT (Formación en Centros de Trabajo).

  3. Posibilidad de establecer encuentros entre centros de Formación Profesional y empresas afiliadas a ADIME y AFME. En este sentido, la capilaridad de ADIME en el territorio nacional, amplia las posibles sedes de dichos eventos.

- **COGITI**

  Entidad que aglutina a 49 Colegios Profesionales y más de 80.000 colegiados en toda España y es fuente de ingenieros de todo el territorio. La Distribución de Material Eléctrico con enorme presencia en todos los puntos de nuestra geografía tiene en este acuerdo una nueva puerta de acceso para cubrir sus necesidades de este tipo de perfiles.

  El objetivo del acuerdo, permite a nuestros Asociados de ADIME tener un acceso preferente y con las mejores condiciones a sus servicios y en especial a su Bolsa de Empleo.

06 adime

Cursos complementarios y necesarios

para construir equipos más resilientes, capacitados y motivados.



• Cursos en transformación digital

En colaboración con la Asociación de Fabricantes de Material Eléctrico (AFME) realizamos cursos participados a partes iguales entre Distribuidores y Fabricantes de Material Eléctrico en materia de facturación electrónica, e-Commerce, Marketing online e IA aplicada a nuestro Sector. **Gratuito para nuestros Socios**.

• Liderargo y equipos de Alto rendimiento

Imparte groWZ Consultan. **Subvenciona FUNDAE**

- Liderándome para liderar
- Liderando equipos de Alto rendimiento

• Cursos para los mejores comerciales

En 2024 arrancan los nuevos cursos dedicados a la mejora de habilidades comerciales desde un punto de vista más amplio, con prestigio para esta profesión y que pone en valor cualidades y herramientas propias de las mejores escuelas de negocio. Imparte groWZ. **Consultan Subvenciona FUNDAE**

- El Nuevo Modelo de Venta Híbrida + Estrategia comercial con IA

• Webinars

En constante evolución, los Distribuidores profesionales miembros de ADIME tienen acceso a Webinars de todo tipo, tanto propios (facturación electronica, logística, etc.) como en colaboración con distintas entidades como, por ejemplo, con AMBILAMP/ AMBIAFME/AMBIENVASES para conocer todas las variantes, consejos y obligaciones de las normativas europeas en materia de Economía Circular y Sostenibilidad.

Los Socios de ADIME tienen acceso a todas las guías sobre nuevas aplicaciones normativas que les afectan en los distintos ámbitos de sus negocios.

Numancia, 117-121,
Núcleo Norte, Planta 1º 1-B,
08029 Barcelona

Tel. 932 09 33 24
comunicacion@adime.es
adime.org

Conócenos mejor:

www.adime.org
ADIME Distribución
@adimeDistrib

JULIO 2024